

Preguntas que sirven para que tu cliente junte testimonios y/o para sacarle información al cliente de tu cliente.

1. ¿Cómo era tu situación antes y después de contratar mi servicio/comprar mi producto?
2. Nombrá dos beneficios concretos que te aportó mi producto/servicio.
3. Nombrá dos beneficios en concreto de la logística.
4. Qué fue lo que más te gustó de mi producto/servicio.
5. Si le tuvieras que recomendar este producto/servicio a alguien a quién sería y por qué lo recomendarías.
6. ¿Qué resultados conseguiste al comprar este producto/contratar este servicio?

*Si es para generar testimonios con 3 o 4 preguntas es suficiente...